



تأثیر ارزش‌های لوکس ادراک شده بر اشتیاق پرشور مشتریان برندهای لوکس ورزشی؛ نقش میانجی خونسردی برنده

نیما سلطانی، دکتری مدیریت بازرگانی گرایش بازاریابی دانشگاه تهران soltani.91@ut.ac.ir

زهرا کوشان، دکتری روانشناسی دانشگاه آزاد اسلامی کرمان

Zahrakooshan@gmail.com

مهدیه زید آبادی دانشجوی کارشناسی ارشد موسسه آموزش عالی رسالت، کرمان، ایران

چکیده

پژوهش حاضر با هدف بررسی رابطه بین ارزش‌های لوکس ادراک شده و اشتیاق پرشور مصرف‌کنندگان برندهای لوکس ورزشی، ضمن بررسی اثر میانجی خونسردی برنده انجام شده است. این مطالعه از لحاظ هدف کاربردی، از نوع توصیفی و با روش پیمایشی انجام شده است. جامعه آماری این مطالعه ۳۳۰ نفر از مشتریان برندهای لوکس ورزشی بودند که به روش نمونه‌گیری هدفمند در دسترس انتخاب شدند. برای تحلیل داده‌ها از روش حداقل مربعات جزئی و نرم‌افزار اسماارت پی.ال.اس. نسخه دو استفاده شد. به‌منظور سنجش روایی از تحلیل عاملی بهره گرفته شد و برای برآش پایایی آلفای کرونباخ به کار برده شد و ضریب آن برای تمام سازه‌های پژوهش بیشتر از ۰/۷ بود. یافته‌ها نشان داد که ارزش‌های لوکس ادراک شده بر خونسردی برنده و اشتیاق پرشور مشتریان برندهای لوکس ورزشی تأثیر مثبت و معنادار دارد و خونسردی برنده نیز تأثیر مثبت و معناداری بر اشتیاق پرشور مشتریان برندهای لوکس ورزشی دارد. خونسردی برنده ارتباط میان ارزش‌های لوکس ادراک شده و اشتیاق پرشور مشتریان برندهای لوکس ورزشی را میانجی‌گری می‌کند.

واژه‌های کلیدی: ارزهای لوکس ادراک شده، اشتیاق پرشور، خونسردی برنده، برندهای لوکس ورزشی